

# Turnover Planning in Microsoft Dynamics 365 Business Central



EN

**KUMAVISION's "Turnover Planning" app provides you with a helpful tool for detailed planning, recording and tracking of turnover plan values in Microsoft Dynamics 365 Business Central. The integrated pricing for determining the turnover figures is run through completely.**

## Highlights

- Detailed turnover planning at debtor and item level
- Assignment of seasonal curves as the basis for variable planning
- Representation of contribution margins in several levels per customer or overall plan
- Statistics windows on several levels - for complete turnover plans, individual plan versions or up to position level
- Consideration of discounts
- Possibility of Zero-Based Budgeting
- Report for target/actual comparison
- Automatic allocation of turnover quantities

The focus is on quantities and values. In addition to sales and cost prices, the app also manages several discounts and enables the display of percentage overhead costs for administration, sales and other areas. Planning can be structured according to dimensions and planning areas. In addition to articles, planning on G/L accounts and resources is also possible.

**The app "Turnover planning" helps you to comfortably plan reliable turnover forecasts.**

**Monitor and check the forecasts and, if necessary, initiate changes and measures at an early stage.**

## More information & Contact

<https://kumavision.com/en/microsoft-dynamics-365/apps/umsatzplanung>

**Certified competence for Microsoft Dynamics 365! This app is an official product of the cooperation between KUMAVISION (Germany, Austria, Switzerland) and EOS Solutions (Italy). Together, the two companies form one of the world's leading providers of business solutions based on Microsoft Dynamics.**

KUMAVISION AG  
+49 (7544) 966-300  
[kuma365@kumavision.com](mailto:kuma365@kumavision.com)  
[www.kumavision.com](http://www.kumavision.com)

 **KUMA**  
VISION

ERP  
CRM  
BI  
CLOUD

# Umsatzplanung

## in Microsoft Dynamics 365 Business Central



Mit der App „Umsatzplanung“ bietet die KUMAVISION Ihnen ein hilfreiches Werkzeug zur detaillierten Planung, Erfassung und Nachverfolgung von Umsatzplanwerten in Microsoft Dynamics 365 Business Central. Die integrierte Preisfindung zur Ermittlung der Umsatzzahlen wird dabei komplett durchlaufen.

### Highlights

- Detaillierte Umsatzplanung auf Debitor- und Artikelebene
- Zuordnung von Saisonkurven als Grundlage für die variable Planung
- Darstellung von Deckungsbeiträgen in mehreren Stufen je Debitor oder Gesamtplan
- Statistikfenster auf mehreren Ebenen – für komplette Umsatzpläne, einzelne Planversionen oder bis auf Positionsebene
- Berücksichtigung von Rabatten
- Möglichkeit zum Zero-Based Budgeting
- Bericht zum Soll-Ist-Vergleich
- Automatische Aufteilung der Umsatzmengen

Im Fokus stehen dabei Mengen und Werte. Die App verwaltet neben Verkaufs- und Einstandspreisen auch mehrere Rabatte und ermöglicht den Ausweis von prozentualen Gemeinkosten für Verwaltung, Vertrieb und sonstige Bereiche. Die Planung kann anhand von Dimensionen und Planbereichen strukturiert werden. Neben Artikeln ist auch eine Planung auf Sachkonten und Ressourcen möglich.

Die App „Umsatzplanung“ hilft Ihnen dabei komfortabel belastbare Umsatzprognosen zu planen.

Sie können die Prognosen überwachen und überprüfen und bei Bedarf frühzeitig Veränderungen und Maßnahmen einleiten.

### Weitere Informationen & Kontakt

<https://kumavision.com/microsoft-dynamics-365/apps/umsatzplanung>

**Zertifizierte Kompetenz für Microsoft Dynamics 365! Diese App ist ein offizielles Produkt der Kooperation von KUMAVISION (Deutschland, Österreich, Schweiz) und EOS Solutions (Italien). Zusammen bilden die beiden Unternehmen einen der weltweit führenden Anbieter für Microsoft Dynamics Business-Lösungen.**

KUMAVISION AG  
+49 (7544) 966-300  
[kuma365@kumavision.com](mailto:kuma365@kumavision.com)  
[www.kumavision.com](http://www.kumavision.com)

 **KUMA**  
VISION

ERP  
CRM  
BI  
CLOUD